



Avviso	4/2026
Settore	Commercio-turismo-servizi
Soggetto Presentatore	Towa Pharmaceutical spa
Protocollo del Piano	0001583_B/2026
Titolo Piano	STRATEGIE DI LEADERSHIP: Dall'Efficienza Personale all'Eccellenza nelle Vendite
Breve descrizione	Percorso formativo volto al potenziamento delle abilità personali dei dirigenti , integrando la gestione efficace del tempo e dello stress con strategie avanzate di vendita Challenger .
Contributo Richiesto	2000.00 €
Di cui il contributo revisore	0.00 €
Cofinanziamento Privato	100.00 €
Costo Totale	2100.00 €

Beneficiarie

Denominazione = Towa Pharmaceutical spa Codice Fiscale = 02652831203 Partita IVA = 02652831203 Matricola INPS = 4969640365				
Settore Attività	Descrizione Attività Economica	Contributo Fondir	Dirigenti Azienda	Dirigenti Formazione
Commercio-turismo-servizi	Commercio all'ingrosso di prodotti farmaceutici di base e di preparati farmaceutici	2000.00 €	2	1

Iniziative Formative

Codice Iniziativa	Titolo Iniziativa	Struttura Titolare	Tipologia	Ore del Percorso	Numero Partecipanti	Costo singola Iniziativa in Bacheca
0000996_R/2024	Time & Stress Management: orientarsi nel tempo, ridurre lo stress, raggiungere l'equilibrio	FIRST CONSULTING SRL	Seminari, Convegni, Workshop	16	1	1000.00 €
0000995_R/2024	CHALLENGER SALES: Nuove prospettive di vendita e strategie per Vincere nel Mercato Attuale	FIRST CONSULTING SRL	Seminari, Convegni, Workshop	16	1	1000.00 €